



THE LICENSING EXECUTIVES
SOCIETY JAPAN

日本ライセンス協会

2017年度 LES Japan ライセンス実務講座

開催主旨

- ◆ 実際のライセンス交渉においては、ライセンス契約書に関する深い知識に加えて、実務慣行への精通、更に交渉場面や相手に応じた対応力も要求されます。本講座では、企業等において永年ライセンス交渉に従事された講師の方々が、単に教科書的な勉強では学ぶことが難しい事項を含め、ご自身の経験を踏まえた、実務に直結するお話をします。他ではなかなか得られない実務特化の独自の講座です。
- ◆ ライセンス実務に直接携わる方に限らず、知財部門、法務部門、研究開発・企画管理部門他のご担当者で、初級者から既に実務経験をお持ちの方まで幅広く、役立つ内容となっています。
- ◆ 会員ではない一般の方も参加可能ですので、多くの皆様方のご参加をお待ちしております。

年間スケジュール	東京	大阪	名古屋
英文ライセンス契約書の作成/チェック ～読解から作成まで(演習付き)～ 講師：荻野 誠氏 (東京理科大学専門職大学院 教授) 受講料：会員 14,000円 (一般 21,000円)	5/16 (火) 9:30～ 18:00	5/24 (水) 9:30～ 18:00	6/8 (木) 9:30～ 18:00
ライセンスの実務 ～基礎から実践まで～ 講師：平山 裕之氏 ((株)日立技術情報サービス 特別顧問) 受講料：会員 13,000円 (一般 19,500円)	6/23 (金) 9:30～ 17:00	6/29 (木) 9:30～ 17:00	6/14 (水) 9:30～ 17:00
医薬・バイオ分野のライセンス ～実務家の経験に基づく交渉ポイント～ 講師：谷 直樹氏 (ラクオリア創薬(株) 代表取締役) 受講料：会員 13,000円 (一般 19,500円)	10/20 (金) 9:15～ 16:45	10/6 (金) 9:30～ 17:00	/
ライセンス・ネゴシエーション実務 ～模擬交渉(受講者実演)と講演～ 講師：高柳 昌生氏 (高柳 I P マネジメント代表 弁理士) 受講料：会員 14,000円 (一般 21,000円)	11/8 (水) 9:15～ 16:45	11/16 (木) 9:30～ 17:00	/

《4講座受講でライセンス契約はバッチリ！！》

- ◆ 会場 (開催日・会場により、講義時間が若干異なりますのでご注意ください。)
 東京 : 東京理科大学 森戸記念館 (東京都新宿区神楽坂4-2-2)
 大阪 : 大阪科学技術センター (大阪市西区靱本町1-8-4)
 名古屋 : 愛知県産業労働センター (名古屋市中村区名駅4丁目4-38)
- ◆ 同一の企業や事務所等から複数名受講の場合は、2人目以降の受講料は上記各金額から2,000円引きとなります。

各講座の詳細な内容、講師のプロフィール及び申込方法は、
当協会のホームページをご覧ください。

<http://www.lesj.org/contents/japanese/index.html>

弁理士のみなさまへ

本講座は日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6.5又は7単位が認められる予定です。

英文契約書を1日で
読める、チェック
できるようになる！

英文ライセンス契約書の作成/チェック ～読解から作成まで(演習付き)～

講師：荻野 誠 氏 (東京理科大学専門職大学院 教授)

講師は日立製作所において30年間、主に海外企業を中心とする国内外企業とのライセンスや特許侵害訴訟、また、海外法務や海外技術提携契約の実務を担当されました。

本講座では英米法の基礎、国際ライセンス契約書の構成や主要条文のキーポイント等についてのお話と、受講生の皆さんが実際に英文ライセンス契約書を作成する演習があります。



契約を体系的に1日でマスター
したい方、ポイントを完璧におさ
らいたい方に最適！

ライセンスの実務 ～基礎から実践まで～

講師：平山 裕之 氏 (株式会社日立技術情報サービス 特別顧問)

欧米企業や韓国・台湾などのアジア企業との特許クロスライセンス契約、技術提携契約、ライセンス・アウト契約、トロール的な企業との知財係争処理など100件を超える交渉を長年企業で手掛けてこられた講師の交渉経験や勘どころなどのお話を聞くことができます。

基礎的なことだけでなく、特許ライセンスの有名係争事例や米国特許訴訟における留意点なども題材として取り上げます。



他業界にも役に立つ
ライフサイエンス特有の
交渉ポイントを詳説！

医薬・バイオ分野のライセンス ～実務家の経験に基づく交渉ポイント～

講師：谷 直樹 氏 (ラクオリア創薬株式会社 代表取締役)

講師は藤沢薬品工業株式会社において10年余り新規抗生物質探索研究に従事した後、ライセンス活動に従事されてきました。

本講座では講師の医薬分野における永年のライセンスに関する経験を踏まえた実践にすぐに役立つ内容となっています。ライセンス契約書の基本的事項からライセンス交渉の進め方、対価算定の考え方、医薬分野特有のサンプル提供契約、失敗例とそれをいかに乗り越えたか、などを体系的で実践的なお話を1日で聞くことができます。



初心者からベテランまで
契約交渉のノウハウ、交渉
力を身につけたい方に！

ライセンス・ネゴシエーション実務 ～模擬交渉(受講者実演)と講演～

講師：高柳 昌生 氏 (高柳 I P マネジメント代表 弁理士)

講師は、化学会社、製薬会社で40年に亘りライセンス契約交渉を体験されたベテランであり、本協会の元会長でもあります。

本講座は、講師が用意したシナリオに基づき、参加者がグループに分かれてライセンス模擬交渉をしていただく受講者参加型講座です。ライセンス交渉の疑似体験をしていただくだけでなく、他グループの模擬交渉に接することにより交渉の分かれ道での選択肢を明らかにすることで更に視野を広げていただきます。これから交渉の現場に出て行かなければならない若い方にとってポケットの中のオプションを増やす絶好のトレーニングになると思います。



英文ライセンス契約書の作成/チェック ～読解から作成まで(演習付き)～

東京会場

◆日時◆ 5月16日(火) 9:30～18:00

◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館

(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

大阪会場

◆日時◆ 5月24日(水) 9:30～18:00

◆場所◆ 大阪科学技術センター

(大阪府大阪市西区靱本町1-8-4)

名古屋会場

◆日時◆ 6月8日(木) 9:30～18:00

◆場所◆ 愛知県産業労働センター

(愛知県名古屋市中村区名駅4丁目4-38)

◆講師◆

荻野 誠氏

(東京理科大学専門職大学院
教授)



英文契約書を1日で読める、
チェックできるようになる！

《講座概要》

Part I. 英米契約法の基礎知識

1. ライセンス界のde facto標準としての英米法
2. 契約の背景となる文化の違い
3. 英米法、コモンローとは
4. 英米法の特徴
5. 英米契約法入門

1. 国際ライセンス契約書の条項－頭書部
2. 国際ライセンス契約書の条項－リサイクル
3. 国際ライセンス契約書の条項－定義
4. 国際ライセンス契約書の条項－主要条項
5. 国際ライセンス契約書の条項－一般条項
6. 国際ライセンス契約書の条項－特殊な条項

Part II. 国際ライセンス契約入門

1. 国際ライセンス契約とは
2. ライセンス契約の目的
3. ライセンス契約の類型
4. 契約書の英語表現
5. 国際ライセンス契約書の構成

Part IV. 国際(英文)ライセンス契約の留意点

1. 国際ライセンス契約に至る流れ
2. 契約交渉、契約書作成での留意点

Part V. 国際(英文)契約書の作成演習

※上記内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

Part III. 国際ライセンス契約書の条項

《申込要領》

◆受講料◆ 会員 14,000円 一般 21,000円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<http://www.lesj.org/contents/japanese/index.html>

◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6.5又は7単位が認められる予定です。

ライセンスの実務 ～基礎から実践まで～

東京会場

- ◆日時◆ 6月23日(金) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館
(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

名古屋会場

- ◆日時◆ 6月14日(水) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 愛知県産業労働センター
(愛知県名古屋市中村区名駅4丁目4-38)

大阪会場

- ◆日時◆ 6月29日(木) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 大阪科学技術センター
(大阪府大阪市西区鞆本町1-8-4)

◆講師◆

平山 裕之氏

((株)日立技術情報サービス
特別顧問)



契約を体系的に1日でマスターしたい方、
ポイントを完璧におさらいしたい方に最適！

《講座概要》

【総論】ライセンスの基礎と周辺事情

1. ライセンスの基礎
2. 企業とライセンス活動
3. 業界別ライセンス事情とその特徴
4. 大学における特許活用とその課題

- (7) 契約するか抗戦かの見極め
- (8) 提訴されたら・・・
- (9) 対価(実施料)交渉のポイント
- (10) 関連製品売上調査のポイント

【各論】ライセンス活用の態様と多角化

1. ライセンス活用の態様と多角化
2. 戦略的特許活用

【各論】ライセンス契約書作成のポイント

1. ライセンス契約について
2. 特許ライセンス契約の主要条項とポイント
3. 技術/KHライセンス契約のポイント

【各論】ライセンス交渉の流れと進め方

- (1) 各ステップとポイント
- (2) 交渉チーム編成のポイント
- (3) 交渉の進め方全般のポイント
- (4) 活用準備のポイント
- (5) 侵害警告対応のポイント
- (6) 特許議論のポイント

【各論】知財紛争の推移と米国知財訴訟

1. 知財紛争の推移
2. 米国知財訴訟のポイント

【ケーススタディ】米国有名特許係争に学ぶ

※上記内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

《申込要領》

◆受講料◆ 会員 13,000円 一般 19,500円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<http://www.lesj.org/contents/japanese/index.html>

◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6.5又は7単位が認められる予定です。

医薬・バイオ分野のライセンス ～実務家の経験に基づく交渉ポイント～

東京会場

- ◆日時◆ 10月20日(金) 9:15～16:45
- ◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館
(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

大阪会場

- ◆日時◆ 10月6日(金) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 大阪科学技術センター
(大阪府大阪市西区靱本町1-8-4)

《講座概要》

はじめに:ライセンス契約とは - その概念

I. 医薬・バイオリセンスの特徴とその企業戦略

II. ライセンス交渉のプロセスと関連する契約文書

1. 秘密保持契約書(CDA)
2. サンプル提供契約(MTA)
3. フィージビリティ契約とデューデリジェンス
4. タームシート
5. オプション契約

III. ライセンス契約書:基本用語と必須事項

具体的事例にもとづく論点

1. 前文
2. 定義
3. 特許許諾とライセンス対価
4. 開発・企業化
5. 改良発明

6. 特許関連条項

7. 商標
8. 表明・保証 および免責
9. 秘密保持
10. 契約期間および終了
11. 一般条項

IV. 産官学連携におけるライセンス契約

V. ライセンス契約の存続とアライアスマネジメント -失敗例とそののりこえのために

※内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

◆講師◆

谷 直樹氏

(ラクオリア創薬(株) 代表取締役)



他業界にも役に立つ
ライフサイエンス特有の
交渉ポイントを詳説!

《申込要領》

- ◆受講料◆ 会員 13,000円 一般 19,500円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

- ◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<http://www.lesj.org/contents/japanese/index.html>

- ◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6.5又は7単位が認められる予定です。

ライセンス・ネゴシエーション実務 ～模擬交渉(受講者実演)と講演～

東京会場

- ◆日時◆ 11月8日(水) 9:15～16:45
- ◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館
(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

大阪会場

- ◆日時◆ 11月16日(木) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 大阪科学技術センター
(大阪府大阪市西区鞆本町1-8-4)

《講座概要》

本講座は、講師が用意したシナリオに基づき、参加者がグループに分かれてライセンス模擬交渉をしていたり、受講者参加講座です。ライセンス交渉の疑似体験をしていただくだけでなく、他グループの模擬交渉に接することにより交渉の分かれ道での選択肢を明らかにすることで更に視野を広げていただきます。これから交渉の現場に出て行かなければならない若い方にとってポケットの中のオプションを増やす絶好のトレーニングになります。

模擬交渉の題材はバイオ関連ですが、**医薬業界以外の方々にも役立つ内容になっています。**

具体的な進め方としては、講座は4～5名毎にグループ分けして行うことを予定しており、その主な内容は次の通りになっています。

- (1) シナリオの解説と争点明確化
- (2) グループ討議(対案の策定、交渉方針協議)
- (3) グループ間の交渉実演(模擬交渉トライアル)
- (4) 講評・交渉力アップのために(講演)

《申込要領》

◆受講料◆ 会員 14,000円 一般 21,000円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<http://www.lesj.org/contents/japanese/index.html>

◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6.5又は7単位が認められる予定です。

◆講師◆

高柳 昌生氏

(高柳IPマネジメント代表 弁理士)



初心者からベテランまで
契約交渉のノウハウ、交渉力を
身につけたい方に！

模擬交渉の背景:

カリフォルニアにあるバイオベンチャー、スターファーマは、新規モノクローナル抗体を発明しこれを利用する抗体医薬品の開発を目指している。彼らのビジネスモデルとしては、一部自社開発・商業化も考えてはいるが、大規模臨床試験を要求される適応症については大手の製薬会社にライセンスし当面の資金を得たうえで、併せて早期のIPOを目指している。

日本の製薬メーカー、東都製薬の目下の関心事はスターファーマの新規モノクローナル抗体にある。開発パイプラインを補強する上でかなり有望視される抗体であり、秘密保持契約を結び予備的技術評価を進めてきたがまだ結果は出ていない。そこへ、スターからのレターが届く。「来月末に京都で開かれる学会に参加するため訪日する。ついてはこの機会に御社を訪問し、次のステップについての話し合いを行いたい。」と、レターには研究協力とライセンスからなる提携の基本条件のタムシートが添付されていた。

※ 内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。