

ライセンス・ネゴシエーション実務 ～模擬交渉(体験型実習)と講演～

東京会場

◆日時◆ 11月9日(金) 9:30～17:00

◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館

(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

大阪会場

◆日時◆ 11月30日(金) 9:30～17:00

◆場所◆ 大阪科学技術センター

(大阪府大阪市西区靱本町1-8-4)

初心者からベテランまで
契約交渉のノウハウ、交渉力を
身につけたい方に！

◆講師◆

原 豊氏

(東京工業大学 産学連携部門長、
元 アドバンスト・ソフトマテリアルズ(株) 代表取締役、
元 (株)リクルート テクノロジーマネジメント開発室
シニアアソシエイト)



《講座概要》

本講座は、講師が用意したシナリオに基づき、参加者がグループに分かれてライセンス模擬交渉をしていただく**受講者参加講座**です。自らライセンス交渉の疑似体験をしていただきながら、他グループの模擬交渉を見ることで、交渉の分かれ道での異なる考え方に接することになり、さらに視野を広げていただけます。これから交渉の現場に出て行かなければならない方、契約実務に携わる方にとってポケットの中のオプションを増やす絶好のトレーニングの機会になります。

講座の流れ：

- (1) 全体解説
背景・シナリオの確認、争点の明確化
- (2) グループ討議
交渉準備；方針、具体策の協議
- (3) グループ間の模擬交渉
- (4) 全体討議・講評
- (5) 全体解説
交渉力アップのために

模擬交渉の設定：

＜ライセンサー：米国のベンチャー、スターファーマ＞
新規モノクローナル抗体を発明しこれを利用する抗体医薬品の開発を進めている。一部は自社開発・商業化も目指しつつ、大規模臨床試験が必要な適用については大手の製薬会社にライセンスし、実績と当面の資金を得たうえで、併せて早期のIPOを目指している。

＜ライセンシー：日本の製薬大手、東都製薬＞
スターファーマの新規モノクローナル抗体は、開発パイプラインを補強する上でかなり有望視している。秘密保持契約を結び技術評価を進めているところへ、スターから「来日の予定があり、その折に次のステップについて話し合いを行いたい」とのレターが届く。レターには提携の条件のタームシートが添付されていた。

模擬交渉の題材はバイオ関連ですが、他の分野においても交渉の基本は変わりません。さまざまな分野での交渉に役立つ内容になっています。

※ 内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

《申込要領》

◆受講料◆ 会員 14,000円 一般 21,000円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<https://www.lesj.org/workshop/course/>

◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6単位が認められる予定です。