



THE LICENSING EXECUTIVES
SOCIETY JAPAN

日本ライセンス協会

2018年度 LES Japan ライセンス実務講座

開催主旨

- ◆ 実際のライセンス交渉においては、ライセンス契約書に関する深い知識に加えて、実務慣行への精通、更に交渉場面や相手に応じた対応力も要求されます。本講座では、企業等において永年ライセンス交渉に従事された講師の方々が、単に教科書的な勉強では学ぶことが難しい事項を含め、ご自身の経験を踏まえた、実務に直結するお話をします。他ではなかなか得られない実務特化の独自の講座です。
- ◆ ライセンス実務に直接携わる方に限らず、知財部門、法務部門、研究開発・企画管理部門他のご担当者で、初級者から既に実務経験をお持ちの方まで幅広く、役立つ内容となっています。
- ◆ 会員ではない一般の方も参加可能ですので、多くの皆様方のご参加をお待ちしております。

年間スケジュール	東京	大阪	名古屋
英文ライセンス契約書の作成/チェック ～読解から作成まで(演習付き)～ 講師：荻野 誠 氏（東京理科大学専門職大学院 教授） 受講料：会員 14,000円（一般 21,000円）	5/15 (火) 9:30～ 18:00	5/22 (火) 9:30～ 18:00	6/26 (火) 9:30～ 18:00
ライセンスの実務～基礎から実践まで～ 講師：平山 裕之 氏（元 日立製作所 知的財産権本部） 受講料：会員 13,000円（一般 19,500円）	6/1 (金) 9:30～ 17:00	6/13 (水) 9:30～ 17:00	5/29 (火) 9:30～ 17:00
医薬・バイオ分野のライセンス ～実務家の経験に基づく交渉ポイント～ 講師：浅野 滋啓 氏（九州大学 准教授、元 武田薬品・知財部） 受講料：会員 13,000円（一般 19,500円）	10/19 (金) 9:30～ 17:00	10/15 (月) 9:30～ 17:00	/
ライセンス・ネゴシエーション実務 ～模擬交渉(体験型実習)と講演～ 講師：原 豊 氏（東京工業大学 産学連携部門長） 受講料：会員 14,000円（一般 21,000円）	11/9 (金) 9:30～ 17:00	11/30 (金) 9:30～ 17:00	/

《4講座受講でライセンス契約はバッチリ！！》

- ◆ 会場（開催日・会場により、講義時間が若干異なりますのでご注意ください。）
 東京：東京理科大学 森戸記念館（東京都新宿区神楽坂4-2-2）
 大阪：大阪科学技術センター（大阪市西区靱本町1-8-4）
 名古屋：愛知県産業労働センター（名古屋市中村区名駅4丁目4-38）
- ◆ 同一の企業や事務所等から複数名受講の場合は、2人目以降の受講料は上記各金額から2,000円引きとなります。

各講座の詳細な内容、講師のプロフィール及び申込方法は、
当協会のホームページをご覧ください。

<http://www.lesj.org/workshop/course/>

弁理士のみなさまへ

本講座は日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6～7単位が認められる予定です。

講座概要

英文契約書を1日で
読める、チェック
できるようになる！

英文ライセンス契約書の作成/チェック ～読解から作成まで(演習付き)～

講師：荻野 誠 氏（東京理科大学専門職大学院 教授）

講師は日立製作所において30年間、主に海外企業を中心とする国内外企業とのライセンスや特許侵害訴訟、また、海外法務や海外技術提携契約の実務を担当されました。

本講座では英米法の基礎、国際ライセンス契約書の構成や主要条文のキーポイント等についてのお話と、受講生の皆さんが実際に英文ライセンス契約書を作成する演習があります。



契約を体系的に1日でマスター
したい方、ポイントを完璧におさ
らいたい方に最適！

ライセンスの実務 ～基礎から実践まで～

講師：平山 裕之 氏（元 日立製作所 知的財産権本部）

欧米主要企業や韓国・台湾などのアジア企業との特許クロスライセンス契約、技術提携契約、ライセンス・アウト契約、トロール的な企業との知財係争処理など多くの交渉を長年企業で手掛けてこられた講師の交渉経験や勘どころなどのお話を聞くことができます。

契約書作成など基礎的なライセンス実務の他、知財戦略や米国特許訴訟における留意点なども題材として取り上げます。



他分野にも役に立つ
知財戦略を意識した、
交渉ポイントを詳説！

医薬・バイオ分野のライセンス ～実務家の経験に基づく交渉ポイント～

講師：浅野 滋啓 氏（九州大学 准教授、元 武田薬品・知財部）

講師は武田薬品・知財部門において20年以上、医薬以外の異業種とのコラボも含め様々な共同研究、技術・製品のライセンス、DD、M&A、係争訴訟等で、契約交渉を多数担当されました。その後、大学に移り、研究成果の付加価値を高め事業化を成功させるべく知財戦略・契約実務を推進されています。様々な成功例・失敗例をベースに、難局を如何に乗り越えたか等の話も交え、企業とアカデミアの両者の目線で、分野を問わず実務に生かせる契約交渉のポイントを解説します。



初心者からベテランまで
契約交渉のノウハウ、交渉力
を身につけたい方に！

ライセンス・ネゴシエーション実務 ～模擬交渉(体験型実習)と講演～

講師：原 豊 氏（東京工業大学 産学連携部門長）

本講座は、講師が用意したシナリオに基づき、参加者がグループに分かれてライセンス模擬交渉をしていただく受講者参加講座です。自らライセンス交渉の疑似体験をしていただきながら、他グループの模擬交渉を見ることで、交渉の分かれ道での異なる考え方に接することになり、さらに視野を広げていただけます。これから交渉の現場に行かなければならない方、契約実務に携わる方にとってポケットの中のオプションを増やす絶好のトレーニングの機会になります。



ライセンスの実務 ～基礎から実践まで～

東京会場

- ◆日時◆ 6月1日(金) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館
(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

名古屋会場

- ◆日時◆ 5月29日(火) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 愛知県産業労働センター
(愛知県名古屋市中村区名駅4丁目4-38)

大阪会場

- ◆日時◆ 6月13日(水) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 大阪科学技術センター
(大阪府大阪市西区靱本町1-8-4)

◆講師◆

平山 裕之氏

(元 日立製作所 知的財産権本部)



契約を体系的に1日でマスターしたい方、
ポイントを完璧におさらいしたい方に最適！

《講座概要》

【総論】ライセンスの基礎と周辺事情

1. ライセンスの基礎
2. 企業とライセンス活動
3. 業界別ライセンス事情とその特徴
4. 大学における特許活用について
5. 海外直接投資の実務

【各論】ライセンス活用の態様と多角化

1. ライセンス活用の態様と多角化
2. 戦略的特許活用

【各論】ライセンス交渉の流れと進め方

- (1)各ステップとポイント
- (2)交渉チーム編成のポイント
- (3)交渉の進め方全般のポイント
- (4)活用準備のポイント
- (5)侵害警告対応のポイント
- (6)特許議論のポイント
- (7)契約するか抗戦かの見極め
- (8)提訴されたら・・・
- (9)対価(実施料)交渉のポイント
- (10)関連製品売上調査(含付け回し)の問題点

【各論】ライセンス契約書作成のポイント

1. ライセンス契約について
2. 特許ライセンス契約の主要条項とポイント
3. 技術/KHライセンス契約のポイント

【各論】知財紛争の推移と米国知財訴訟

1. 知財紛争の推移
2. トロール対策の動き
3. 米国特許制度改革

【各論】米国知財訴訟の実態と訴訟戦略

1. 米国知財訴訟戦略
2. 米国係争事例に学ぶ
3. 演習

【用語解説】本テキスト掲載の知財契約、訴訟用語解説

【添付】

1. 特許実施契約書サンプル(和文)
2. 特許及びノウハウ実施契約書サンプル(和文)
3. 英文契約書モデル(Patent License Agreement)
4. 演習一サニー事案の概要

※上記内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

《申込要領》

◆受講料◆ 会員 13,000円 一般 19,500円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<http://www.lesj.org/workshop/course/>

◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6単位が認められる予定です。

英文ライセンス契約書の作成/チェック ～読解から作成まで(演習付き)～

東京会場

- ◆日時◆ 5月15日(火) 9:30～18:00
- ◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館
(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

大阪会場

- ◆日時◆ 5月22日(火) 9:30～18:00
- ◆場所◆ 大阪科学技術センター
(大阪府大阪市西区靱本町1-8-4)

名古屋会場

- ◆日時◆ 6月26日(火) 9:30～18:00
- ◆場所◆ 愛知県産業労働センター
(愛知県名古屋市中村区名駅4丁目4-38)

◆講師◆

荻野 誠氏

(東京理科大学専門職大学院
教授)



英文契約書を1日で読める、
チェックできるようになる！

《講座概要》

Part I. 英米契約法の基礎知識

1. ライセンス界のde facto標準としての英米法
2. 契約の背景となる文化の違い
3. 英米法、コモンローとは
4. 英米法の特徴
5. 英米契約法入門

Part II. 国際ライセンス契約入門

1. 国際ライセンス契約とは
2. ライセンス契約の目的
3. ライセンス契約の類型
4. 契約書の英語表現
5. 国際ライセンス契約書の構成

Part III. 国際ライセンス契約書の条項

1. 国際ライセンス契約書の条項－頭書部
2. 国際ライセンス契約書の条項－リサイタル
3. 国際ライセンス契約書の条項－定義
4. 国際ライセンス契約書の条項－主要条項
5. 国際ライセンス契約書の条項－一般条項
6. 国際ライセンス契約書の条項－特殊な条項

Part IV. 国際(英文)ライセンス契約の留意点

1. 国際ライセンス契約に至る流れ
2. 契約交渉、契約書作成での留意点

Part V. 国際(英文)契約書の作成演習

※上記内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

《申込要領》

◆受講料◆ 会員 14,000円 一般 21,000円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<http://www.lesj.org/workshop/course/>

◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として7単位が認められる予定です。

医薬・バイオ分野のライセンス

～実務家の経験に基づく交渉ポイント～

東京会場

- ◆日時◆ 10月19日(金) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館
(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

大阪会場

- ◆日時◆ 10月15日(月) 9:30～17:00
- ◆場所◆ 大阪科学技術センター
(大阪府大阪市西区靱本町1-8-4)

《講座概要》

本講座の特徴:

講師は、製薬企業・知財部門において20年以上、医薬業界は勿論、医薬以外の異業種との連携も含め、共同研究、技術・製品のライセンス、DD、M&A、係争訴訟等で、契約交渉を多数担当された後、大学に移り、アカデミア発の研究成果の企業への導出を成功させるべく、知財戦略や契約実務を推進しておられます。企業や大学等とのコラボレーションを多数実施してきた実際の体験を踏まえ、研究開発から事業化における連携、契約交渉において、企業、ベンチャー、アカデミアそれぞれが、どんな点を重視しているか等、また、様々な成功例・失敗例をベースに、難局を如何に乗り越えるか等、事例を交えてお話しして戴きます。具体的には、

- ・「どうチェックしたらよいか分からない」との契約書に対する苦手意識を克服し、実際に活用できる幅広い知識とスキルを習得いただくことにフォーカス。ライセンス実務について1日で概要を把握できるよう、コンパクトに体系的に解説。
- ・医薬・バイオ分野特有のポイントは勿論、企業とアカデミアの両者の目線で、分野を問わず広く実務に生かせる契約書のチェックポイントや交渉のコツ・ノウハウ等を紹介。

企業、大学、特許/法律事務所等においてライセンス実務に携わる方々だけでなく、研究開発、戦略企画、事業開発など、幅広い部門の皆様の業務に活用戴けるものと信じております。

《申込要領》

- ◆受講料◆ 会員 13,000円 一般 19,500円
※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。
- ◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。
<https://www.lesj.org/workshop/course/>
- ◆弁理士の皆様へ◆
本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6単位が認められる予定です。

◆講師◆

浅野 滋啓 氏

(九州大学 特任准教授、
元 武田薬品・知的財産部・
シニアマネージャー)



他分野にも役に立つ
契約書チェックのポイントと、
交渉のコツを事例を挙げて解説!

講座の内容:

I. ライセンスにおける様々な契約

①秘密保持契約書(CDA/NDA)、②サンプル提供契約(MTA)、③フィージビリティ・スタディー(FS)契約、④オプション契約、⑤特許ライセンス契約、⑥共同出願契約、⑦共同研究契約、⑧共同開発契約、⑨供給/サプライ契約、⑩覚書、⑪タームシート、⑫LOI(Letter of Intent)他

II. 契約書は、ここを、このようにチェックする

①前文、②定義、③秘密保持、④成果の扱い、⑤実施許諾、⑥対価、⑦改良発明、⑧開発・企業化、⑨改良発明、⑩特許の権利化・維持、⑪特許侵害、⑫表明・保証、⑬締結日と発効日、⑭契約期間、⑮契約終了、⑯存続条項、⑰一般条項etc.

III. 医薬・バイオ分野のライセンスの特徴と戦略

IV. 産学連携を上手く進めるために

(アカデミア-企業間の契約における留意点)

V. デュー・デリジェンス(DD)

～技術・製品の導入、M&Aを成功させる

VI. 契約交渉のポイントあれこれ～ 具体的事例を踏まえて

※ 内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

ライセンス・ネゴシエーション実務 ～模擬交渉(体験型実習)と講演～

東京会場

◆日時◆ 11月9日(金) 9:30～17:00

◆場所◆ 東京理科大学 森戸記念館

(東京都新宿区神楽坂4-2-2)

大阪会場

◆日時◆ 11月30日(金) 9:30～17:00

◆場所◆ 大阪科学技術センター

(大阪府大阪市西区靱本町1-8-4)

初心者からベテランまで
契約交渉のノウハウ、交渉力を
身につけたい方に！

◆講師◆

原 豊氏

(東京工業大学 産学連携部門長、
元 アドバンスト・ソフトマテリアルズ(株) 代表取締役、
元 (株)リクルート テクノロジーマネジメント開発室
シニアアソシエイト)



《講座概要》

本講座は、講師が用意したシナリオに基づき、参加者がグループに分かれてライセンス模擬交渉をしていただく**受講者参加講座**です。自らライセンス交渉の疑似体験をしていただきながら、他グループの模擬交渉を見ることで、交渉の分かれ道での異なる考え方に接することになり、さらに視野を広げていただけます。これから交渉の現場に出て行かなければならない方、契約実務に携わる方にとってポケットの中のオプションを増やす絶好のトレーニングの機会になります。

講座の流れ：

- (1) 全体解説
背景・シナリオの確認、争点の明確化
- (2) グループ討議
交渉準備；方針、具体策の協議
- (3) グループ間の模擬交渉
- (4) 全体討議・講評
- (5) 全体解説
交渉力アップのために

模擬交渉の設定：

＜ライセンサー：米国のベンチャー、スターファーマ＞
新規モノクローナル抗体を発明しこれを利用する抗体医薬品の開発を進めている。一部は自社開発・商業化も目指しつつ、大規模臨床試験が必要な適用については大手の製薬会社にライセンスし、実績と当面の資金を得たうえで、併せて早期のIPOを目指している。

＜ライセンシー：日本の製薬大手、東都製薬＞
スターファーマの新規モノクローナル抗体は、開発パイプラインを補強する上でかなり有望視している。秘密保持契約を結び技術評価を進めているところへ、スターから「来日の予定があり、その折に次のステップについての話し合いを行いたい」とのレターが届く。レターには提携の条件のタームシートが添付されていた。

模擬交渉の題材はバイオ関連ですが、他の分野においても交渉の基本は変わりません。さまざまな分野での交渉に役立つ内容になっています。

※ 内容は一部変更となる場合がございます。予めご了承ください。

《申込要領》

◆受講料◆ 会員 14,000円 一般 21,000円

※同一の企業や事務所等から複数名受講の場合、2人目以降の受講料は、上記各金額から2,000円引きとなります。

◆申込方法◆ 当協会ホームページよりお申し込みください。

<https://www.lesj.org/workshop/course/>

◆弁理士の皆様へ◆

本講座は、日本弁理士会の継続研修として申請中です。受講の上、所定の申請をしていただくと、外部機関研修として6単位が認められる予定です。